

De Clercq Solutions bvba
Paepestraat 84/0001
9260 Wichelen Belgium

T +32 (0)52 43 20 80
F +32 (0)52 43 20 81
info@declercqsolutions.eu



De Clercq Solutions is een internationaal gericht softwarebedrijf, gespecialiseerd in systemen die productie en logistiek in real-time aansturen en opvolgen. Dit gebeurt met behulp van het door ons ontwikkelde softwarepakket 'Objective'. De innovatieve functionele concepten en de object-georiënteerde onderbouw in Java en '.Net' garanderen daarbij een succesvolle implementatie.

Het werk van De Clercq Solutions begint met een analyse, en eindigt met de inbedrijfname en het onderhoud van de systemen. Daarnaast nemen we ook de koppeling met de bestaande business-systemen en de installatie van de hardware voor onze rekening.

Gezien het snel toenemend aantal projecten voor KMO's en grote bedrijven in binnen- en buitenland kent De Clercq Solutions een continue groei. Ter versterking van ons team zoeken we in dit kader een:

Sales Manager MES / WMS

JOUW FUNCTIE

- Als Sales Manager loopt je actieterrein van cold calls tot en met het afsluiten van een deal. Je product: industriële ICT projecten, met als doel productie- of logistieke processen te automatiseren.
- Je vertaalt onze verkoopobjectieven naar een concreet actieplan en voert dit plan uit om zo nieuwe projecten binnen te halen. Je denkt mee met je gesprekspartners (zoals CEO's, CTO's, Productie of Logistiek Managers, IT Managers, ...) over hun strategische initiatieven, reikt oplossingen aan, en negotieert contractmodaliteiten.
- Je neemt actief deel aan beurzen en events waar je potentiële klanten ontmoet.
- Je onderhoudt de bestaande commerciële contacten met onze klanten, bouwt een lange termijn relatie uit en speelt in op nieuwe behoeften.
- Binnen ons bedrijf werk je nauw samen met de Marketing Afdeling, de Business Consultants en Projectleiders. Je rapporteert aan de Sales Director.

JOUW PROFIEL

- Je hebt een masterdiploma (of gelijkwaardig door ervaring), en minstens drie tot vijf jaar ervaring in een commerciële functie in een gelijkaardige omgeving (IT, en bij voorkeur MES/WMS). Via je commerciële ervaring heb je een beginnend relevant netwerk uitgebouwd.
- Je combineert een gevoel voor diplomatie met lef en enthousiasme, en bent een echte *hunter*.
- Je bent een excellente communicator en beschikt over een natuurlijke overtuigingskracht. Je weet je perfect in te leven in de noden van onze klanten en je spreekt hun taal.
- Je bent ondernemend, en werkt zelfstandig.

ONS AANBOD

- Een uitdagende functie in een jonge KMO, met een open en aangename bedrijfscultuur, waarin je direct resultaat ziet van je inspanningen,
- Een gevarieerd takenpakket, met ruime verantwoordelijkheden en doorgroeimogelijkheden,
- Een aantrekkelijk salarispakket, met een vast en variabel gedeelte, en extralegale voordelen (firmawagen, groeps- & hospitalisatie-verzekering, maaltijdcheques, bonusplan, etc.).

WAAR

- Wichelen, Oost-Vlaanderen, op zo'n 20 min van Gent/Sint Niklaas/Ninove

INTERESSE

Geïnteresseerd om met ons mee te groeien? Stuur dan je CV naar mieke.demuynck@declercqsolutions.eu of naar Paepestraat 84/0001 te 9260 Wichelen.

Voor meer info, bel 052 43 20 80 of surf naar <http://www.declercqsolutions.eu>